

MBO

06 mars 2018
524 mots - 8 conseil(s)
Par Anne Joly

Article

Kulker s'irrigue

 **Le distributeur de solutions d'arrosage, ex-propriété de Wavin cédée au grenoblois RYB en 2011, prend son autonomie via un MBO soutenu par A Plus Finance et Fintouch.**

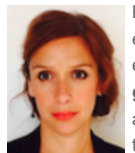
Grossiste au sein d'un groupe industriel, **Kulker** prend son autonomie. Racheté à Wavin en 2011 par **RYB**, fabricant grenoblois de solutions en polyéthylène pour le BTP qui souhaite investir aujourd'hui dans une nouvelle usine, le distributeur de solutions d'arrosage et d'irrigation est repris, à la faveur d'un **MBO**, par son directeur général, **Alban Rassau** accompagné de trois cadres. Les dirigeants sont majoritaires au côté d'**A Plus Finance**, qui injecte **2,3 M€**, et de **Fintouch** qui intervient en fourchette basse (ses tickets s'échelonnent de **500 K€ à 1 M€**). Une dette senior a été fournie par **LCL**, lead, avec **Caisse d'Épargne de Grenoble** et **Banque Populaire Méditerranée**.

Cap sur l'Afrique



Créé en 1964, Kulker propose une gamme de produits -tubes, raccords, asperseurs, goutteurs- pour acheminer l'eau et les engrais de la station de pompage au pied des cultures agricoles ainsi qu'une gamme de services de conseil en fertigation pour optimiser les consommations et installations des exploitants agricoles ou d'espaces verts. « La société bénéficie d'un contrat d'approvisionnement avec RYB précise **Olivier Gillot (photo ci-contre), directeur associé chez A Plus Finance**. En outre, elle s'est dotée d'une nouvelle base logistique et va explorer de nouvelles pistes de développement en France et en Afrique, sa première partenaire à l'export, où seront étudiées les opportunités d'expansion en direct ou, éventuellement, via des prises de participation. »

Viser 30 M€ de revenus



Kulker, qui revendique **19,5 M€** de chiffre d'affaires en 2017, conserve en effet un courant d'affaires fort avec RYB qui représente 25 % de ses achats et dont il est le deuxième client. Depuis Cheval-Blanc, à côté de Cavaillon, où la société a installé son siège (à Sully-sur Loire où étaient implantés les ex-sites de Wavin) et où elle exploite désormais **2500 m2** (et 25 000 m2 de terrain), elle envisage également des déploiements sur l'Europe. « Nous travaillons à **étoffer notre gamme de services** afin d'épauler les exploitants agricoles qui souhaitent améliorer la rentabilité des parcelles, explique **Alban Rassau** qui démarre une activité de collecte de données via des drones pour formuler des préconisations pointues à partir de l'analyse des rendements. Et se verrait bien, à moyen terme, tutoyer les **30 M€ de revenus**. « Au vu de son historique, de son positionnement et de ses perspectives, ce dossier avait tout pour plaire à nos investisseurs –particuliers, entrepreneurs- qui leur est apparu comme une très belle opportunité au couple rendement/risque très intéressant », commente **Muriel Sembelie (photo ci-contre)**, co-fondatrice et Dg de Fintouch, la plateforme de mise en relation d'entrepreneurs et d'investisseurs créée à Nîmes en 2016 et qui réalise là sa première opération de LBO.

Tags : France , Centre-Val de Loire , Produits & Services industriels

Voir la fiche de : **KULKER**
Voir la fiche de : **A PLUS FINANCE MARSEILLE (EX FINADVANCE)**
Voir la fiche de : **FINTOUCH (GO2GETHER)**

les intervenants de l'opération

Société cible ou acteur **KULKER**

Acquéreur ou Investisseur **MANAGERS**, Alban Rassau, **A PLUS FINANCE**, Hervé Legoupil, Olivier Gillot, **FINTOUCH (GO2GETHER)**, Anne Binder, Muriel Sembelie

Cédant **RYB**

Acquéreur Avocat Corporate - Structuration Fiscale **PVB SOCIETE D'AVOCATS**, Cédrik Beaumont, Mélissa Melesse

Acq. DD Financière **EXPERTEA**, Jérôme Magnan

Dette **LCL, CAISSE D'EPARGNE RHONE-ALPES, BANQUE POPULAIRE MEDITERRANEE**

Voir la fiche détaillée de l'opération

